



Nous recherchons :
un(e) Commercial Sédentaire H/F

 CDI (39h/semaine)

 LE PORT (Ile de la Réunion)



À PROPOS DE NOUS

Chef d'orchestre du transport international, le **Groupe RDT** organise la logistique et le transport de marchandises à travers le monde. Chaque jour, nous nous attachons à fournir un service de qualité en plaçant le client au centre de notre activité.

EN BREF :

- Entreprise familiale **fondée en 1981**
- **Plus de 350** collaborateurs
- **15** agences dans le monde
- **40 ans** d'expérience



VOS RESPONSABILITES

Dans le cadre de notre développement, nous proposons un poste de « **Commercial Inside** » H/F en contrat à durée indéterminée sur notre site de La Réunion.

Vos responsabilités seront :

- Établir des cotations par Import et Export par voie maritime
- Proposer au client le transport adapté en fonction de la nature, la valeur et/ou des dimensions de la marchandise.
- Collaborer à la résolution des difficultés de mise en place des prestations aux clients afin de garantir la qualité des services rendus
- Optimiser les coûts, marges et chiffre d'affaires pour chaque expédition
- Assurer la relance des prospects
- Assurer la fidélisation de la clientèle existante
- Collaborer au recouvrement des créances clients
- Être force de proposition pour améliorer la productivité et la rentabilité.



LE PROFIL RECHERCHÉ

Pour réussir dans cette fonction, vous justifiez d'une expérience probante **d'au moins 2 à 4 ans dans un poste de commercial chez un transitaire ou poste d'exploitation avec une appétence pour le développement commercial.**

Vous maîtrisez la réglementation du transport de marchandises, l'organisation de la chaîne de transport et les InCoTerms. La maîtrise de l'anglais est appréciée.



CONTRAT ET RÉMUNÉRATION

- Temps plein (39h/semaine)
- Tickets Restaurants
- Mutuelle

Conditions salariales à définir ensemble



INTÉRESSÉ(E) ?

Envoyez-nous votre CV et votre lettre de motivation à :

recrutement@snl.groupe-rdt.com

